



## Digital Sales Manager DS4 (m/w/d) für unseren Vertrieb

### Dein Arbeitgeber

Dampsoft ist DER Pionier und Spezialist für Zahnarzt-Software. Seit unserer Gründung 1986 haben wir uns erfolgreich auf dem Markt etabliert: als unabhängiges Familienunternehmen, das leistungsstarke Lösungen speziell für das Management von Zahnarztpraxen bietet. Rund 12.800 Kundinnen und Kunden vertrauen auf unsere Kompetenz, damit zählt unsere Software zu den meistgenutzten professionellen Praxismanagement-Programmen Deutschlands. Zugleich ist es unser Anspruch Trendsetter und Innovationsmotor für dentale Praxismanagement-Systeme von morgen zu sein.

### Deine Aufgaben

- / Als Sales Manager DS4 bist du das Gesicht unseres Unternehmens und unserer neuesten, innovativen Praxisverwaltungssoftware auf dem Markt
- / Du berätst und verkaufst unsere Praxisverwaltungssoftware DS4 – dabei sprichst du mit Zahnärztinnen und Zahnärzten sowie deren Mitarbeitenden
- / Du bist von der ersten Kontaktaufnahme über die Produktpräsentation bis hin zur Vertragsgestaltung und dem Verkaufsabschluss verantwortlich
- / Du berätst mit Hilfe digitaler Medien und hast dabei viel Freude
- / Du repräsentierst Dampsoft und das DS4 auf regionalen Veranstaltungen – live und in Farbe
- / Dein Organisationstalent hilft dir, unsere Systeme zu beherrschen und deinen Arbeitsalltag effektiv zu gestalten

### Dein Profil

- / Du hast idealerweise eine zahnmedizinische Ausbildung (ZFA, ZMV) und interessierst dich für persönliche Weiterentwicklung
- / Du liebst den Umgang mit Menschen, hast Freude daran, unsere digitalen Lösungen zu beraten, und vermittelst Interessierten gerne ein sehr gutes Gefühl
- / Deine positive Ausstrahlung ist ansteckend, und du kommunizierst klar mit einem guten Zuhörvermögen
- / Du bist neugierig, offen für Neues und arbeitest selbstständig, strukturiert, zuverlässig und zielorientiert
- / Du lebst eine Dienstleistungsmentalität und bist bereit, unsere Zukunft mitzugestalten
- / Du arbeitest gerne im Team sowie im Home Office und am PC und bist bereit, in einem überschaubaren Umfang zu reisen

### Was wir bieten

Bike-Leasing und betriebliche Altersvorsorge kann jeder. Unsere Mitarbeitenden schätzen darüber hinaus noch:

- / Unbefristete Festeinstellung in Vollzeit mit attraktivem Grundgehalt und zusätzlichen Provisionsmöglichkeiten
- / Flexibles Arbeiten aus dem Home-Office (alternierende Telearbeit oder Teleheimarbeit), mit der Möglichkeit, bis zu 183 Tage im Jahr aus dem europäischen Ausland zu arbeiten
- / Vielfältige Entwicklungschancen – wir gestalten deine Karriere gemeinsam, während unser innovatives Produkt täglich weiterwächst
- / Die besondere Chance, eine Aufgabe mit Perspektive zu übernehmen und aktiv unsere Vorgehensweisen mitzugestalten
- / Eine Aufgabe, bei der du in der Unternehmensgeschichte Fußspuren hinterlassen und deine Entwicklung sowie Mitgestaltung gefördert werden
- / Angebote über „corporate benefits“, ein umfangreiches Gesundheitsmanagement, PKW- und E-Roller-Leasing, Zuschüsse zur Kinderbetreuung, Zuschüsse für Fitness, eine private Unfallversicherung und vieles mehr

### Haben wir dein Interesse geweckt?

Wir freuen uns auf deine aussagekräftige Bewerbung inklusive Motivationsschreiben, Lebenslauf, Zeugnissen sowie einer Angabe zu deinen Gehaltsvorstellungen und deinem bevorzugten Eintrittstermin. Nutze hierfür einfach unser [Online-Bewerbungsformular](#) oder sende uns eine E-Mail an [bewerbung@dampsoft.de](mailto:bewerbung@dampsoft.de). Wir begrüßen Bewerbungen von allen Menschen, unabhängig von Nationalität(en), ethnischer und sozialer Herkunft, Religionen, sexueller Orientierung, Genderidentitäten, Alter, Geschlecht oder Behinderung.

### DAMPSOFT GMBH

Vogelsang 1 | 24351 Damp | [bewerbung@dampsoft.de](mailto:bewerbung@dampsoft.de) | [www.dampsoft.de](http://www.dampsoft.de)